

A2DESIGN rallie plus de 60 experts passionnés par l'aménagement, l'architecture et le design, depuis près de 30 ans. Plaçant l'humain au cœur de chaque projet, nous misons sur une approche holistique qui combine engagement, agilité, collaboration et efficacité. Nous sommes créateurs d'harmonie. Concepteurs d'espaces de vie pensés pour le bien-vivre, la communauté, l'environnement et l'avenir.

A2DESIGN RECHERCHE UN(E) : DIRECTEUR(TRICE) DE COMPTES COMMERCIAUX, CONCESSIONNAIRES AUTOMOBILES

Sous la supervision de l'associée au développement des affaires, le représentant pour le secteur commerciale « concessionnaires automobiles » se dédiera exclusivement aux développements de la clientèle d'A2DESIGN à travers le Canada. Il sera appelé à voyager par modes routier et aérien afin de présenter les services professionnels d'aménagement et d'architecture nécessaires à la réalisation des projets de nouvelle construction, d'agrandissement ou de rénovation. Suite à la confirmation des contrats, le représentant devra faire le pont vers les chargés de projets de l'équipe de production pour assurer le bon déroulement du projet, et au respect des besoins, objectifs, échéanciers et budgets exprimés par le client.

Compétences & qualités recherchées

- BAC en commerce ou en administration des affaires
- Diplôme universitaire de premier cycle en communication, marketing ou administration des affaires
- Possède (10 et +) années d'expériences pertinentes dans le domaine de la vente
- Expérience pertinente dans le marché de l'automobile et des enjeux actuels de ce marché
- Expérience pertinente en construction, architecture ou design d'intérieur
- Bilinguisme, maîtrise du français et de l'anglais (parlé et écrit)
- Maîtrise de la suite MSOffice®
- Personnalité empathique, organisée et à l'écoute
- Autonomie, entregent
- Présentation soignée
- Facilité à la communication orale et écrite
- Capacité de travailler en équipe et à soumettre des directives claires à l'administration et à la production
- Sens des priorités
- Détenir une voiture et un permis de conduire en règle.

A2DESIGN

Atout

- Aptitude en développement des affaires, ventes et expérience client
- Avoir un réseau établi dans le domaine de l'automobile
- Être membre actif d'un cercle d'affaires
- Être présent sur les réseaux sociaux
- Avoir une bonne compréhension du profil des décideurs
- Avoir une connaissance en gestion de projet

Conditions d'emploi

- Poste permanent : 40 hres/semaine
- Horaire flexible ; heures d'arrivée et départ flexibles
- Salaire de base + bonis + compte de dépenses (selon expérience)
- Ambiance de travail convivial axée sur une approche collaborative et de camaraderie
- Programme de formation continue, soutien au développement de carrière
- Remboursement de la cotisation professionnelle (si applicable)
- Programme de santé et bien-vivre
- Équipements technologiques et mobilité
- Avantages A2DESIGN et activités sociales, et sportives tout au long de l'année

Tu as une aptitude manifeste pour le développement des affaires, dynamique, tu as la capacité d'établir et de maintenir des relations d'affaires fructueuses et ton approche est axé sur l'expérience client et le travail d'équipe collaboratif ? Être entouré d'une équipe d'experts t'intéresse ?

Nous voulons te rencontrer !

Date d'entrée en poste : dès que possible

Pour postuler, fait parvenir ton CV accompagné d'une lettre de motivation à cv_administration@a2-design.com

Seuls les candidats retenus seront contactés.

**Le masculin est utilisé dans le but d'alléger le texte seulement*