

OPPORTUNITÉ DE CARRIÈRE

Représentant régional des ventes
MANDAT 2018-032

Poste régulier à temps plein

Un mot sur nous...

Depuis 1989, Fenêtres Concept est un leader dans le secteur de la fenêtre. L'entreprise se démarque par la qualité de ses produits, son innovation du design et par le rendement énergétique de ses fenêtres. En pleine croissance, l'entreprise s'est établie en 2014 dans une plus grande bâtisse située dans le parc industriel de Terrebonne afin d'offrir des aires de travail modernes à ses employés et pour mieux servir sa clientèle. Nous sommes présentement en recrutement pour combler le poste de représentant régional des ventes.

Pourquoi rejoindre notre équipe?

- Nos valeurs reposent sur le travail d'équipe, le respect et la qualité de nos produits;
- Nous avons des installations modernes dans un environnement où il fait bon travailler en priorisant la santé et la sécurité au travail;
- Nous sommes une équipe dynamique qui prône la collaboration;

Responsabilités

Relevant du directeur du marketing, le représentant régional des ventes sera responsable de représenter Fenêtres Concept auprès de la clientèle cible et divers partenaires d'affaires et de maintenir de bonnes relations avec ces derniers.

Plus particulièrement, il/elle sera responsable des activités suivantes :

- Représenter la compagnie auprès de la clientèle établie;
- Supporter techniquement et répondre aux demandes de nos partenaires;
- Travailler de concert avec les divers départements; service après-vente, mise en production, etc.;
- Participer aux réunions du comité marketing afin de faire part des suggestions et des demandes de nos clients dans le but d'être plus créatif avec nos partenaires.

Profil recherché

- Minimum 10 ans d'expérience en tant que représentant ou formation universitaire en marketing.
- Expérience dans un domaine connexe; représentant en quincaillerie, portes de garage, rampes d'aluminium;
- Expérience et contacts auprès des revendeurs de portes et fenêtres qui offrent leurs produits auprès de la rénovation ainsi que des autos constructeurs;

- Bilingue;
- Posséder un permis de conduire valide et une voiture;
- Proactif et autonome;
- Disponibilité à se déplacer dans certaines régions du Québec (Rive nord et l'Outaouais)

Nous invitons les candidat(e)s intéressé(e)s à nous faire parvenir leur curriculum vitae le plus tôt possible en toute confidentialité en précisant le numéro de mandat 2018-032 à l'attention de cv@innovationrh.com

Sylvie Lepage, CRHA
Consultante principale ressources humaines
Innovation RH inc.
Tél : 514-856-0770

Seul(e)s les candidat(e)s retenu(e)s pour ce poste seront contacté(e)s.